

D



CK.0000071010

RNEGIE

ÀNH CÔNG



*How to Win Friends
& Influence People*

NGHỆ THUẬT NÓI TRƯỚC CÔNG CHÚNG

*How to develop Self - Confidence
& Influence People by Public Speaking*

GUYỄN C LIÊU Những phương pháp có sức thuyết phục đã được kiểm nghiệm qua thời gian của tác giả cuốn sách bán chạy nhất

*How to Win Friends & Influence People
(Đặc nhân Tâm)*



NHÀ XUẤT BẢN VĂN HOÁ THÔNG TIN



LÀM THẾ NÀO ĐỂ SỐNG VUI VẺ, TỰ TIN

**NGHỆ THUẬT NÓI
TRƯỚC CÔNG CHÚNG**

DALE CARNEGIE

LÀM THẾ NÀO ĐỂ SỐNG VUI VẺ, TỰ TIN

NGHỆ THUẬT NÓI TRƯỚC CÔNG CHÚNG

SONG HÀ *biên dịch*

NHÀ XUẤT BẢN VĂN HÓA – THÔNG TIN

NGHỆ THUẬT NÓI TRƯỚC CÔNG CHÚNG

DỊCH TỪ BẢN TIẾNG ANH
NXB POCKET BOOKS, NEW YORK, 1947

Cuộc sống của bạn sẽ trở nên
dễ dàng hơn
thú vị hơn
và đáng giá hơn!

“Liệu có bất kỳ bóng dáng mờ ảo nào của lý do khiến bạn không thể suy nghĩ mạch lạc khi đứng trước đám đông giống như khi bạn đang ngồi? Chắc chắn bạn biết rằng không. Trong thực tế, bạn có thể suy nghĩ tốt hơn khi đứng trước một nhóm người. Sự hiện diện của khán giả có thể gây xao động và hưng phấn trong bạn. Nhiều nhà diễn thuyết vĩ đại sẽ nói với bạn rằng sự hiện diện của khán giả là động lực, là niềm cảm hứng khiến não của họ hoạt động rõ ràng và thoải mái hơn”

-Dale Carnegie_

Đây là cuốn sách cho tất cả những ai muốn tiến lên phía trước. Như những gì tác giả đã thể hiện trong cuốn sách, các kỹ xảo giúp bạn vượt qua sự e ngại khán giả, sẽ giúp bạn trong mọi tình huống trong cuộc sống.

GIỚI THIỆU

*T*rong rất nhiều năm, Dale Carnegie là tác giả nổi tiếng với những cuốn sách viết về cách có thêm bạn bè và thuyết phục người khác. "Cách có thêm bạn bè và thuyết phục người khác" là một trong những cuốn sách bán chạy nhất trong mọi thời đại và đã khiến Dale nổi tiếng khắp thế giới. Những đó chưa phải cuốn sách được phát hành đầu tiên của ông.

Năm 1926, Dale Carnegie viết cuốn sách có tựa đề "Diễn thuyết trước công chúng và Thuyết phục người khác trong kinh doanh". Đây là cuốn sách về diễn thuyết trước công chúng, và đến nay vẫn được coi là giáo trình chính thức của những khóa học nổi tiếng do Dale Carnegie tổ chức về Diễn thuyết trước công chúng và Các mối quan hệ của con người. Đây cũng được coi như cuốn giáo trình cho khóa học diễn thuyết Y.M.C.A. Trong vòng mười năm, cuốn sách này đã bán được 600.000 bản và tổng số bản sách bìa cứng đã bán được trên toàn thế giới là 1.000.000 bản. Cuốn sách đã được xuất bản bằng khoảng hai mươi thứ tiếng trên thế giới và đã bán được hàng nghìn bản

NGHỆ THUẬT NÓI TRƯỚC CÔNG CHÚNG

dưới các ngôn ngữ này. Tuy nhiên, đó vẫn chưa là cuốn sách được đa số công chúng độc giả biết đến.

Các khóa học của Dale Carnegie đã diễn ở rất nhiều nơi trên thế giới và đã có hơn 1.000.000 người đã hoàn thành các khóa học này. Những khóa học đã giúp con người ta trở nên dũng cảm hơn, hạnh phúc hơn và thành công hơn trong cuộc sống do chúng đã giúp họ phát huy được khả năng của bản thân mình.

"Diễn thuyết trước công chúng - cách giúp tăng sự tự tin và thuyết phục người khác" chứa đựng rất nhiều những lời khuyên khôn ngoan giúp người đọc đạt được các mục tiêu mà mình đề ra. Sau khi đọc kỹ lại cuốn sách, tôi đã biết được có bao nhiêu quy luật khôn ngoan để vượt qua nỗi sợ hãi và giành lấy sự tự tin trong cuốn sách này. Những phương pháp mang tính lý thuyết và những gợi ý đã bổ sung thêm những quy luật giúp mọi người gặp nhau, dù là cá nhân hay theo nhóm, và nói chuyện một cách thật hiệu quả.

Tôi thật sự hy vọng rằng người đọc sẽ học được nhiều điều từ cuốn sách, giống như hàng ngàn học viên của các khóa học Dale Carnegie trên toàn thế giới trong nhiều năm qua.

Dorothy Carnegie