



NGUYỄN NGỌC LÂM

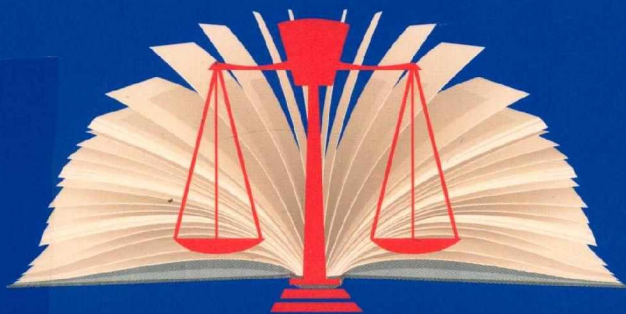
Trường Đại học Luật TP. Hồ Chí Minh
Trọng tài Việt Nam Trung tâm Trọng tài Quốc tế Việt Nam

GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ

**NHẬN DẠNG TRANH CHẤP, BIỆN PHÁP NGĂN NGỪA
VÀ PHƯƠNG PHÁP GIẢI QUYẾT**

SÁCH CHUYÊN KHẢO

Tái bản lần thứ hai, có sửa chữa bổ sung



NGUYỄN
C. LIÊU



NHÀ XUẤT BẢN HỒNG ĐỨC

**GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP
HỢP ĐỒNG THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ**



NGUYỄN NGỌC LÂM

Giảng viên Trường Đại học Luật TP. Hồ Chí Minh
Trọng tài viên trung tâm Trọng tài Quốc tế Việt Nam

GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ

NHẬN DẠNG TRANH CHẤP, BIỆN PHÁP NGĂN NGỪA
VÀ PHƯƠNG PHÁP GIẢI QUYẾT

SÁCH CHUYÊN KHẢO

Tái bản lần thứ hai, có sửa chữa bổ sung

NHÀ XUẤT BẢN HỒNG ĐỨC

LỜI NHÀ XUẤT BẢN

Mở rộng kinh tế đối ngoại, phát huy thế mạnh trong nước, nhằm không ngừng đổi mới lợi thế so sánh, đã trở thành quy luật phát triển của mỗi quốc gia trong thời đại ngày nay. Sự phát triển mạnh mẽ của nền kinh tế thị trường trong nước và tiến trình hội nhập kinh tế quốc tế của Việt Nam ngày càng sâu rộng, đang là những nhân tố quan trọng thúc đẩy hoạt động thương mại trong nước và quốc tế giữa các thương nhân Việt Nam với thương nhân nước ngoài.

Nhằm cung cấp cho các thương nhân, những người hàng ngày tiếp xúc và xem hợp đồng như là một phương tiện trong hoạt động kinh doanh; những người làm công tác nghiên cứu, giảng dạy và sinh viên các trường đại học chuyên ngành luật, kinh doanh, thương mại và các ngành liên quan khác có cái nhìn toàn diện về những vấn đề thường phát sinh tranh chấp trong hợp đồng và phương pháp giải quyết nó dưới góc độ lý luận và thực tiễn. Cước sách: ***“Giải quyết tranh chấp hợp đồng thương mại quốc tế:***

nhận dạng tranh chấp, biện pháp ngăn ngừa và phương pháp giải quyết” của tác giả: Nguyễn Ngọc Lâm – GV Trường Đại học Luật Tp. HCM, Trọng tài viên Trung tâm Trọng tài quốc tế Việt Nam (VIAC) là cuốn sách chuyên khảo về giải quyết tranh chấp hợp đồng. Từ góc độ lý luận và thực tiễn, tác giả đi sâu nghiên cứu từng khía cạnh pháp lý, những nguy cơ tiềm ẩn tranh chấp qua từng điều khoản cụ thể của một hợp đồng thương mại quốc tế như: tranh chấp về chủ thể; đề nghị và chấp nhận đề nghị giao kết hợp đồng; tranh chấp trong các điều khoản về số lượng, chất lượng, giá cả, phương thức thanh toán, thời gian và địa điểm giao hàng; luật áp dụng trong hợp đồng... Từ đó tác giả đã chỉ ra các giải pháp nhằm chủ động ngăn ngừa những tranh chấp và khi tranh chấp xảy ra thì cần áp dụng những phương pháp nào để giải quyết một cách hiệu quả nhất.

Hy vọng những thông tin trong cuốn sách này giúp các doanh nghiệp, các thương nhân không ngừng nâng cao hiệu quả kinh doanh, an toàn pháp lý, tránh xảy ra tranh chấp dẫn đến lãng phí không cần thiết.

Xin trân trọng giới thiệu cùng bạn đọc

NHÀ XUẤT BẢN

LỜI NÓI ĐẦU

Tiến trình hội nhập quốc tế đã mang đến cho các doanh nghiệp Việt Nam nhiều cơ hội thuận lợi để phát triển. Song bên cạnh đó, các doanh nghiệp Việt Nam cũng gặp phải không ít thách thức, đó là sự gia tăng ngày càng nhiều về số lượng và phức tạp về nội dung các tranh chấp trong hoạt động thương mại, đặc biệt là trong hoạt động thương mại quốc tế. Để kinh doanh đạt hiệu quả cao, ngoài việc cần phải trang bị cho mình những kiến thức kinh doanh, các doanh nghiệp Việt Nam còn cần phải am hiểu pháp luật, phải có kiến thức, kỹ năng cũng như “nghệ thuật” giải quyết các tranh chấp thương mại, đặc biệt là các tranh chấp thương mại có yếu tố nước ngoài, vốn tiềm ẩn trong đó nhiều rủi ro về mặt pháp lý. Việc nắm vững và có các phương pháp giải quyết tranh chấp nhanh chóng, hiệu quả sẽ góp phần thúc đẩy các hoạt động thương mại phát triển, tạo niềm tin cho các đối tác ngay từ khi quan hệ thương mại giữa các bên mới hình thành, khi đã có tranh chấp và ngay cả trong quá trình giải quyết tranh chấp.

Từ thực tiễn nhiều năm trực tiếp tham gia giải quyết tranh chấp hợp đồng thương mại quốc tế tại Trung tâm trọng tài quốc tế Việt Nam, qua nghiên cứu giảng dạy tại khoa Luật quốc tế, Trường Đại học Luật thành phố Hồ Chí Minh chúng tôi nhận thấy trong nhiều vụ tranh chấp nếu các bên trong hợp đồng nắm vững và biết vận dụng tốt, có

“nghệ thuật” các quy định của pháp luật cho từng vụ việc, trong từng hoàn cảnh cụ thể sẽ mang lại kết quả khả quan nhiều hơn dự tính của các bên trong việc bảo vệ quyền lợi của mình.

Để đáp ứng phần nào trong việc cung cấp nguồn tài liệu tham khảo cho các thương nhân, sinh viên các trường đại học chuyên ngành luật và kinh doanh, chúng tôi biên soạn cuốn sách: ***“Giải quyết tranh chấp hợp đồng thương mại quốc tế: nhận dạng tranh chấp, biện pháp ngăn ngừa và phương pháp giải quyết”***. Tài liệu này được biên soạn với mục đích cung cấp cho người đọc một cách nhìn tổng quan về hợp đồng; biết nhận dạng được những rủi ro, tranh chấp tiềm ẩn trong hoạt động thương mại nói chung cũng như ký kết hợp đồng thương mại nói riêng, từ đó chủ động đưa ra các biện pháp ngăn ngừa cũng như giải quyết tranh chấp hợp đồng hiệu quả nhằm bảo vệ quyền và lợi ích hợp pháp của mình một cách tốt nhất.

Mặc dù đã có cố gắng nhưng không thể tránh khỏi những thiếu sót. Chúng tôi chân thành cảm ơn sự góp ý của các độc giả, nhằm bổ sung cho cuốn sách trong lần tái bản sau được hoàn chỉnh hơn.

TÁC GIẢ